



BUSINESS DEVELOPER DIGITAL

à Orléans du 30/12/2024 au 31/12/2025

Financé par



Formation continue

Clients-Illimites

Orléans

Tél :

Mail : najib@clients-illimites.fr

CONDITIONS D'ADMISSION

Pré-requis :

Avoir les bases de l'outil informatique - Avoir un ordinateur et une bonne connexion internet

Niveau de sortie :

Sans Niveau spécifique

Contenu et programme

Objectifs :

Former des business developers digitaux capables de maîtriser les enjeux du marketing et de la vente, d'explorer des stratégies innovantes et de créer des contenus sur mesure, tout en intégrant le concept d'équité pour valoriser leur rôle dans la croissance des entreprises partenaires

Programme :

- 1 - Bien démarrer avec la Bizdev Family - Bienvenue dans l'écosystème - chartre du business modèle - c'est quoi un business developer digital ?
- 2 - Comment choisir son client - Présentation global des offres - Les commissions
- 3 - Kit marketing - Installation des outils - Créer son tunnel de vente -
- 4 - Kit persuasion et vente - Les fondamentaux - Apprendre et maîtriser l'art de la persuasion - Qu'est ce que le setting - Qu'est ce que le closing

5 - Kit publicitaire - comprendre le marketing - savoir lancer ses campagnes de publicités - Avoir une stratégie d'acquisition

6 - Gagner en performance - Savoir créer ses propres créatives - Les prérequis - L'art de copywriting - Les méthodes pour créer des vidéos pub - Apprendre l'automatisation de la gestion de prospect

7 - Module Administratif - Création et gestion de votre entreprise

Durée en centre :

40

Informations pratiques

Organisme responsable :

[Clients-Ilimites](#) - Orléans

Publics :

- Demandeur d'emploi
- Public en emploi
- Salarié
- Particulier, individuel
- Tout public

Financement :

- Formation adulte financée par l'entreprise ou le particulier

Numéro de session : 623320S / Référence GIP : 2586282F

Mise à jour le 21/01/2025